

ПРИБЛИЖАЯ ГОРИЗОНТЫ

ТНГ-Групп, лидеру геофизической российской отрасли, в этом году исполняется 65 лет. О достижениях компании, трендах рынка геофизических услуг, влиянии санкций и перспективах геологоразведки в стране наш корреспондент побеседовал с генеральным директором компании Яном ШАРИПОВЫМ.



Ян ШАРИПОВ,
генеральный директор

– Ян Галимович, прежде всего, позвольте поздравить ваш многотысячный коллектив со столь солидной датой – 65-летием компании. Что бы вы назвали главным достижением ТНГ-Групп?

– Поскольку офис нашей компании находится в Татарстане, в Бугульме, и до 2006 года мы назывались «Татнефтегеофизика», то по месту рождения и «прописке» мы татары, и много лет назад определили для себя цель – добраться до Татарского пролива. Сегодня можно с гордостью сказать, что эту задачу мы выполнили, проведя несколько успешных исследований в акваториях Северных морей, включая Охотское. Главное – то, что предприятие, созданное в 1953 году для обслуживания Ромашкинского месторождения, выросло до одной из крупнейших геофизических компаний страны.

Если при организации в состав треста «Татнефтегеофизика» входило всего 14 промыслово-геофизических партий с годовым объёмом работ 1,1 млн рублей, то в настоящее время ТНГ-Групп является одним из лидеров в сегменте геофизических исследований скважин.

За минувшие 65 лет нашими сейсморазведчиками отработано более 262 тыс. км 2D, что в шесть с половиной раз превышает длину экватора, и свыше 91 тыс. км³ 3D. Для сравнения: на этой площади могли бы разместиться современная Венгрия

или Австрия, да ещё бы для парочки Люксембургов место осталось. Открыто более 150 нефтяных и газовых месторождений и залежей. Подготовлено к глубокому бурению свыше 800 нефтеперспективных структур.

Так что, в отличие от других геофизических трестов, наряду с которыми мы создавались, не просто выжили, но и сохранили независимость. Сегодня по объёмам выполняемых работ мы – крупнейшая негосударственная геофизическая компания, работающая во всех нефтедобывающих регионах страны. Думаю, что это и есть главный итог 65-летнего пути.

– И что позволило компании из небольшого города подняться на топовые позиции в России?



Разведочная геофизика

– Многие факторы. Мои предшественники задали компании очень верный курс развития. Геофизика – это высокотехнологичное производство, именно этот факт ставился во главу угла. Поэтому у нас всегда были на вооружении самые передовые технологии, техника и оборудование, разработкой которых мы занимались и продолжаем заниматься сами.

Более того, в последние годы значительно продвинулись вперёд в этом направлении, в том числе благодаря государственным грантам. У нас есть разработки, не имеющие аналогов в мире. Это даёт нам возможность не только продвигать свои услуги в массовом сегменте ГИС, но и составить достойную конкуренцию мировым лидерам в области хай-тековских исследований. Так, с апреля 2017 года мы работаем на самой северной скважине российского шельфа, которая бурится под акваторией моря Лаптевых. Для нас особенно ценно то, что скважина стала идеальным «полигоном» для выполнения высокотехнологичных методов: высокоразрешающего азимутального элек-

трического скважинного имиджера (МСИ) и ядерно-магнитного каротажа.

И ещё один важный фактор – качество. Для ТНГ-Групп это приоритет, именно этот факт позволил нам вопреки всему сохранить высокую репутацию и остаться, говоря спортивным языком, в высшей лиге.

Не так давно на одном из представительных отраслевых форумов, организованном Газпромом, с высокой трибуны было сказано, что ТНГ-Групп – компания, подписывая договор с которой, заказчик может быть уверен, что его ожидания будут оправданы полностью или даже превзойдены. Это оценка со стороны одного из крупнейших нефтепользователей. Это признание, которое ТНГ-Групп заслужила, выполнив важнейшие проекты на Ханде, Чикане, Медвежьем.

– Месторождения, о которых вы говорите, если не ошибаюсь, входят в ресурсную базу для газопровода «Сила Сибири»?



Отряд ТНГ-ЛенГИС проводит работы по свабированию

НАМ ОТКЛИКАЕТСЯ ЗЕМЛЯ

– Совершенно верно. В списке наших проектов выполнение комплекса геологоразведочных мероприятий в рамках проекта «Сила Сибири» занимает особое место. Приятно осознавать, что в создании крупнейшей системы транспортировки газа на востоке России есть вполне весомая доля и наших работ. Ведь именно сейсморазведочные партии ТНГ-Групп обеспечивали опосредованность месторождений, запасы которых наполняют этот трубопровод.

На Чаяндинском месторождении в Якутии трёхмерной сейсморазведкой было покрыто более 6 тыс. квадратных километров, на Ковыктинском в Иркутской области – более 5 тысяч. Это беспрецедентные объёмы для нашей страны. Для выполнения такого масштаба работ было привлечено пять сейсморазведочных партий, общей численностью свыше двух тысяч человек. Наряду с небывальными объёмами перед нами была поставлена задача провести широкоазимутальную высокоплотную сейсморазведку, которая даёт возможность с высокой точностью определить наиболее перспективные места для бурения разведочных и в дальнейшем эксплуатационных скважин. До освоения ресурсной базы для газопровода «Сила Сибири» высокоплотная съёмка в России применялась сравнительно редко. Не говоря уже о том, что в таких сложных геологических условиях и так масштабно эта технология не применялась ни в России, ни за рубежом.

– **Подземные кладовые для «Силы Сибири» разведаны. Что дальше?**

– Я бы сказал, не дальше, а глубже. Прежде всего речь идёт о палеозойских залежах углеводородов в условиях Западной Сибири.

Дело в том, что в Западной Сибири расположены основные месторождения и лицензионные участки компаний, а, во-вторых, всё чаще добытчиков углеводородов заставляют вспоми-



База сейсморазведки

нать о палеозое зафиксированные открытия месторождений нефти и газа, а также прямые признаки нефтегазоносности в доюрских породах. По предварительным оценкам, в фундаменте сосредоточены колоссальные запасы нефти – 780 млн тонн. Даже если эта цифра окажется завышенной вдвое, палеозойские залежи углеводородов всё равно огромны. Словом, мы считаем, что интерес нефтегазодобытчиков в ближайшей перспективе будет обращён именно к палеозойским залежам углеводородов. Соответственно, будем планировать свою деятельность с учётом этого тренда.

– **ТНГ-Групп была одной из немногих отечественных компаний, активно осваивавших зарубежные рынки геофизических услуг. Сегодня количество проектов, выполняемых за пределами страны, стало меньше. Это последствия санкций или внутренний рынок выглядит привлекательнее?**

– Вы правы, на данном этапе в России работать выгоднее. После падения мировых цен на нефть многие добывающие компании урезали бюджеты на геологоразведку, что не в лучшую сторону отразилось на портфеле заказов нефтесервисных компаний. В России ситуация оказалась не столь критичной. Для многих нефтесервисных компаний настоящими локомотивами

стали мегапроекты, запущенные ещё до падения цен на нефть. К примеру, инфраструктурный проект по разведке и добыче природного газа «Сила Сибири», о котором мы уже говорили. Однако мы стараемся быть готовым и к тому, что расстановка сил изменится.

Эксперты считают, что российский рынок нефтесервиса движется в направлении всё более сложной ситуации. Они прогнозируют снижение цен, ослабление независимых игроков и увеличение присутствия на рынке китайских компаний, готовых предложить свои услуги по более низкой цене. Поэтому мы продолжаем работать над увеличением производительности, минимизацией расходов и повышением эффективности инвестиционных проектов, а также ищем новые рынки. Для расширения географии работ за рубежом в прошлом году мы открыли два совместных предприятия. Первое из них в Марокко. Планируется, что это СП будет оказывать все виды нефтесервисных услуг. Второе СП открыто в Индии. Сфера его деятельности – сейсморазведочные работы, обработка и интерпретация, а также промыслово-геофизические работы. В настоящее время мы уже выполняем два проекта в Индии.

– **То есть вы готовы к новым вызовам?**

– За 65 лет, что существует наша компания, не было лёгких времен. Эта специфика нашей работы, в которой трудности будут всегда, что называется, по определению. Мы привыкли работать в жёстких временных рамках, в экстремальных климатических условиях, на суше и на море, месяцами вдали от дома и родных.

Мы всегда были ориентированы на то, чтобы обеспечивать заказчику максимально полный объём качественной информации об исследуемом объекте. К сожалению, сегодня геофизические компании поставлены в условия, в которых нужно решать – работать дешёво или качественно. Это деструктивная дилемма. Хочу надеяться, что придёт понимание того, что выполняемые геофизиками работы призваны иметь не формальное, а непосредственное значение для нефтяного или газового проекта. Следовательно, и качественные работы будут цениться выше. А тем временем мы всё равно будем ставить перед собой амбициозные цели и достигать их, несмотря на трудности. Мы же знаем, лёгких путей в этом бизнесе не бывает.

ООО ТНГ-Групп
423236, РТ, г. Бугульма,
ул. Ворошилова, д. 21
тел.: +7 (85594) 77 512
+7 (85594) 77 587
e-mail: tng@tng.ru
www.tng.ru